

Une année 2026 sous le signe de la coopération en faveur de l'innovation sociale et de la transition économique

En 2025, l'équipe Hosmoz a œuvré à vos côtés autour de 3 axes opérationnels pour les 172 000 professionnels en situation de handicap qui exercent leur métier de vos structures.

Toujours plus et mieux vous faire connaître. Pour affirmer le rôle sociétal et économique des ESAT-EA, valoriser la qualité des produits et services délivrés, promouvoir la diversité des métiers exercés et donc la large palette de possibilités d'achats :

- Nous avons organisé et animé une quarantaine d'événements, en ligne ou sur les territoires, ayant réuni 1 900 participants.
- Nous vous avons représentés et sommes intervenus en moyenne 2 fois par mois lors d'événements extérieurs auprès de donneurs d'ordres privés-publics et d'institutionnels.
- Nous avons organisé avec les membres de notre collectif « Gen' Inclusive » les 1ères portes ouvertes nationales des ESAT et des EA, qui ont mobilisé près de 400 structures.

Vous connecter à vos futurs clients. Pour accompagner les entreprises privées et les organismes publics qui recherchent des partenaires économiques fiables, performants et répondant aussi à leurs enjeux de développement local, d'inclusion et d'impact environnemental :

- Nous avons investi dans le référencement de hosmoz.fr, lequel a comptabilisé 2,5 millions de pages vues et généré 20 000 mises en relation directes entre ESAT-EA et donneurs d'ordres locaux.
- Nous avons conseillé et accompagné plus de 150 partenaires nationaux, qui réalisent aujourd'hui 1/5 du chiffre d'affaires du Secteur, pour développer et inscrire dans la durée leurs relations avec les ESAT-EA.
- Nous avons organisé 39 sessions de formation dédiées aux ESAT-EA et à leurs clients pour outiller et faciliter l'intermédiation économique.

Enfin, développer les coopérations. Pour permettre aux acteurs de l'Économie Sociale et Solidaire de saisir de nouvelles opportunités d'affaires, mais aussi pour répondre aux nouvelles attentes des clients et leur faciliter l'accès aux prestataires inclusifs :

- Nous avons réuni pour la 1ère fois nos confrères de Linklusion, du Marché de l'inclusion et de l'ObsAR afin de produire la 6ème édition de notre Observatoire des achats inclusifs !
- Nous y avons valorisé le potentiel des 2 600 ESAT-EA, des 80 000 Travailleurs Indépendants Handicapés, et des 4 600 Structures de l'Insertion par l'Activité Économique en vue de développer des relations durables, à forte valeur ajoutée.
- Nous avons obtenu le soutien de 28 partenaires institutionnels et financiers qui se sont mobilisés à nos côtés sur ce beau projet.

Parce que demain, en réponse aux attentes des clients, inclusion et performance économique iront de pair, il nous faudra travailler davantage l'osmose entre les ESAT et les EA, entre les ESAT-EA et les clients privés et publics, mais aussi entre l'ensemble des acteurs de l'Économie Sociale et Solidaire pour affirmer nos valeurs communes et assurer la pérennité de nos missions respectives.

Je nous souhaite une année 2026 sous le signe de la coopération en faveur de l'innovation sociale et de la transition économique. Pour cela, soutenez-nous et rejoignez notre communauté de 1 330 ESAT et Entreprises Adaptées adhérents !



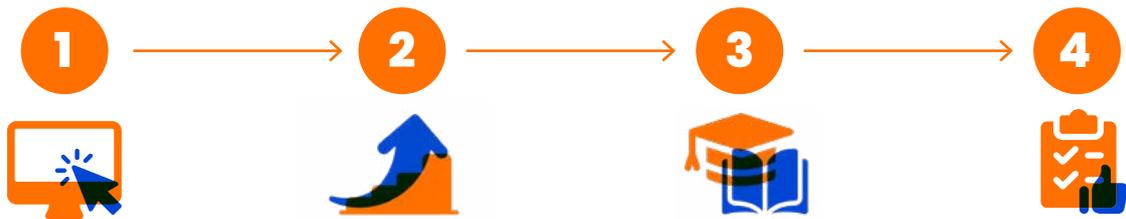
Denis Charrier,
Directeur général

HOSMOZ AU SERVICE DU DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE DE VOTRE ESAT OU EA



Vous accompagnez chaque jour des personnes en situation de handicap tout en développant une économie locale et made in France au cœur des territoires. Pour soutenir votre action, Hosmoz défend votre développement économique avec une offre de services sur-mesure en perpétuelle évolution, afin de répondre à vos besoins spécifiques. N'hésitez pas à nous solliciter pour en bénéficier au mieux.

Guillaume Alliot, Responsable du Pôle ESAT-EA



Je communique

Votre visibilité on-line clé en main

Vos kits de communication personnalisés

Je vends

Votre boîte à outils « accélérez votre croissance »

J'améliore mes pratiques

Vos formations 100% opérationnelles dédiées au développement commercial

Votre centre de ressources et vos services de networking

Je restructure ou je développe de nouvelles activités

Votre accompagnement sur-mesure pour vos projets de développement

Offre spéciale Groupement :

1. + 2. + 3. + 4.



Votre offre de services enrichis



En 2025, Ecti et Hosmoz ont signé un partenariat afin d'accompagner les ESAT-EA dans leurs projets d'optimisation de leur modèle économique et de transformation.

Concrètement, en tant qu'adhérent d'Hosmoz, vous bénéficiez de tarifs préférentiels sur les missions délivrées par Ecti liées à l'Environnement (bilan carbone et économie d'énergie, traitement des déchets), la Sécurité (risque cyber, conformité RGPD), la Production et les Normes ISO.

Modalités d'accès et tarifs

En tant que tête de réseau économique, Hosmoz vous propose gratuitement l'accès à certains services.

L'adhésion vous permet de bénéficier de services enrichis.

Sur devis, des services 100% personnalisés vous permettent d'être accompagné dans vos projets et de répondre à des besoins précis.

Votre interlocuteur privilégié

Guillaume Alliot
Responsable du pôle ESAT-EA
guillaume.alliot@hosmoz.fr
06 69 29 00 66

Ou inscrivez-vous sur hosmoz.fr/jadhere

L'OFFRE DE SERVICES EN RÉSUMÉ



JE COMMUNIQUE

Votre visibilité on-line clé en main	Non adhérent	Adhérent
• Votre mini-site commercial	X	X
• Votre back-office personnalisé	X	X
• Un référencement optimisé		X
• De nombreux espaces personnalisables		X
• Le module de demande de recommandations		X
• Une URL simple et personnalisable		X
• Une page dédiée à votre groupement ou association		X
• Des webinaires et tutos de prise en main		X
Vos kits de communication personnalisés	Non adhérent	Adhérent
• Des outils de communication opérationnels	X	X
• Un kit de visibilité print	Plein tarif	Tarif préférentiel
• Un kit de visibilité on-line	Plein tarif	Tarif préférentiel



JE VENDS

Votre boîte à outils « accélérez votre croissance »	Non adhérent	Adhérent
• Des demandes directes de donneurs d'ordres	X	X
• La veille de projet sur la place de marchés	X	X
• L'invitation à des speed-meetings clients/fournisseurs		X
• Le module de recherche de cotraitants		X



J'AMÉLIORE MES PRATIQUES

Vos formations 100% opérationnelles, dédiées au développement commercial	Non adhérent	Adhérent
	Plein tarif	Tarif préférentiel: 50% de remise
Votre centre de ressources et vos services de networking	Non adhérent	Adhérent
• Un interlocuteur dédié	X	X
• Des rencontres régionales	X	X
• Des ressources en ligne		X
• Des webinaires thématiques		X
• Une plateforme d'échanges en ligne entre ESAT-EA		X



JE RESTRUCTURE OU DÉVELOPPE MES ACTIVITÉS

Votre accompagnement sur-mesure pour vos projets de développement économique	Non adhérent	Adhérent
	Plein tarif	Tarif préférentiel
Votre accompagnement sur-mesure pour vos projets liés à l'environnement, la sécurité, la production et les normes ISO - en partenariat avec Ecti	Non adhérent	Adhérent
	Plein tarif	Tarif préférentiel

OFFRE GLOBALE



Offre spéciale Groupement : vos services enrichis	Non adhérent	Adhérent
• Un interlocuteur dédié		X
• Des rencontres inter-groupements		X
• Une visite annuelle lors de vos temps forts		X
• L'organisation de formations sur-mesure	Plein tarif	Tarif préférentiel
• Une page dédiée sur hosmoz.fr		X
• Une 1/2 journée de conseils dédiée aux problématiques économiques de vos établissements		X

Les formations d'Hosmoz abordent tous les enjeux de la démarche commerciale. Elles sont **structurées en 4 thématiques** pour que chacun puisse **développer ses compétences** avec la prise en compte des **spécificités des EA et des ESAT**. Proposant des **conseils et outils opérationnels**, ces formations favorisent également **l'échange de bonnes pratiques** et le partage d'expériences entre stagiaires.



Un catalogue 2026 composé de 15 formations :



Définir son offre de services

1. Comprendre le b.a.ba de la démarche commerciale
2. Repenser ou diversifier son offre commerciale
3. Fixer son prix en ESAT ou en EA



Renforcer son développement commercial

4. Communiquer : établir les bases
5. Développement commercial : construire son plan d'actions
6. Prospecter efficacement : méthodes et outils
7. Pitch : travailler son discours oral et sa posture
8. LinkedIn: développer son réseau et sa clientèle



Investir les marchés publics

9. Comprendre le b.a.ba des marchés publics
10. Maîtriser la réponse électronique avec le DUME
11. Performer son mémoire technique
12. Rempoter ses marchés publics



Accompagner l'entreprise dans sa démarche inclusive

13. OETH : maîtriser les règles et calculs de l'Obligation d'Emploi des Travailleurs Handicapés et accompagner ses clients
14. Sensibiliser les entreprises au handicap : une opportunité d'action
15. Accompagner l'embauche des travailleurs d'ESAT et d'EA en milieu ordinaire

Découvrez le catalogue détaillé des formations
sur hosmoz.fr/formationsESATEA



Développez vos stratégies commerciales et musclez votre approche client grâce à des formations conçues spécialement pour les ESAT-EA

Hosmoz est certifié Qualiopi au titre de la catégorie « actions de formation ».

Cette certification, délivrée par des organismes indépendants, atteste du haut niveau d'exigence des processus de formation, et **permet une prise en charge par l'ensemble des financeurs de la formation professionnelle.**



+ de 1 300 professionnels formés

Une note moyenne de satisfaction de **8,6/10**



Ce sont les stagiaires qui en parlent le mieux !



Formation très intéressante, qui présente et actualise de nombreuses informations utiles à nos pratiques au quotidien dans l'insertion des travailleurs handicapés. Je recommanderai cette formation notamment pour son contenu structuré, illustré d'exemples pratiques. Un regret toutefois : qu'elle ne dure qu'une journée tant le sujet est dense et mériterait qu'on en approfondisse les détails.

Christelle, Monitrice principale d'atelier en Charente, au sujet d'une formation dédiée à l'OETH



Petit groupe, ce qui permet des interactions entre les participants et le formateur

Audrey, Responsable financière, au sujet de la formation « fixer son prix »



La formation permet d'acquérir les fondamentaux pour utiliser LinkedIn. A noter une expertise réelle de la formatrice en marketing et communication.

Annabel, Responsable d'atelier en ESAT, au sujet de la formation dédiée à l'usage professionnel de LinkedIn

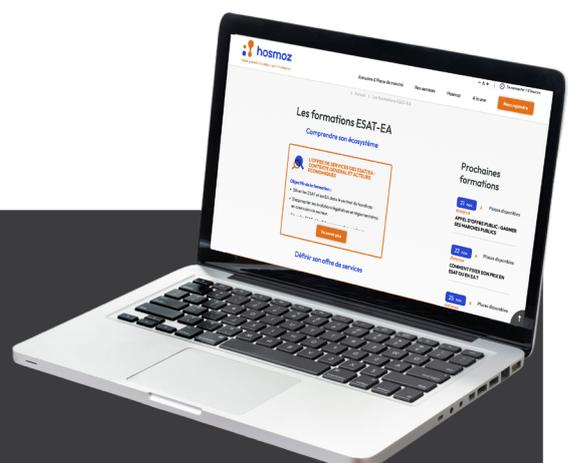


J'ai apprécié la qualité de l'animation et l'expertise de la formatrice dans l'incarnation d'un discours à l'oral.

Simon, Référent formations dans un ESAT en Gironde, au sujet de la formation dédiée au pitch

Pour plus d'informations, contactez formations@hosmoz.fr

Retrouvez le catalogue détaillé des formations sur hosmoz.fr/formationsESATEA



3 piliers et 10 offres pour optimiser vos performances économiques !

Être mobilisés chaque jour à vos côtés pour vous accompagner ou vous conseiller dans la restructuration ou le développement de votre ESAT ou de votre Entreprise Adaptée au quotidien.



STRUCTURER

Auditer vos performances financières et commerciales

Diagnostiquer les pratiques commerciales de votre organisation

Sécuriser vos outils et process de gestion



COMMERCER

Élaborer votre stratégie et votre plan d'action commercial

Développer votre fibre commerciale

Fidéliser vos clients et dynamiser vos ventes



DÉVELOPPER

S'inspirer et découvrir 10 nouveaux métiers de demain

Lancer une nouvelle activité

Repositionner votre offre et moderniser votre image

Créer votre marque

Votre interlocuteur privilégié
Guillaume Alliot
Responsable du pôle ESAT-EA
guillaume.alliot@hosmoz.fr
06 69 29 00 66



Conseil ou accompagnement : la solution à chacun de vos besoins



L'ACCOMPAGNEMENT

Une démarche collaborative et de co-construction qui amène vos équipes et les nôtres à travailler **ensemble** sur site pour construire des méthodes, des outils, des process et des actions pour **optimiser vos actions commerciales**.



LE CONSEIL

Une démarche d'**audit, d'analyse et de recommandations** sur site qui vous donne les clés qualitatives et quantitatives pour **objectiver vos décisions**.

Consultez notre catalogue en ligne :
www.hosmoz.fr/offreaccompagnement



Votre interlocuteur privilégié
Guillaume Alliot
Responsable du pôle ESAT-EA
guillaume.alliot@hosmoz.fr
06 69 29 00 66

Rétrospective de l'année 2025

- **1 330 ESAT-EA adhérents** accompagnés dans leur développement économique
- **150 partenaires privés et publics** conseillés et accompagnés sur le long-terme dans leurs achats inclusifs
- **2,5 millions de pages vues et 20 000 mises en relation directes** sur hosmoz.fr
- **40 événements et 1 900 participants** en ligne et sur les territoires
- **+ de 2 interventions publiques par mois** pour promouvoir les savoir-faire des 172 000 professionnels en situation de handicap d'ESAT-EA
- **39 sessions de formations dédiées aux ESAT-EA et à leurs clients**, 240 stagiaires et une note de satisfaction de 8,9/10
- **Obtention de la médaille Platinum EcoVadis 2025** pour aller plus loin dans la démarche d'amélioration continue responsable d'Hosmoz
- **Lancement du 6ème Observatoire des achats inclusifs** pour promouvoir l'étendue de l'offre et le dynamisme des prestataires inclusifs. Une édition amplifiée :
 - avec 1 400 répondants (+35% comparé à l'édition de 2023)
 - une étude réalisée avec OpinionWay, en partenariat avec Linklusion, le marché de l'inclusion et l'ObsAR
- **Organisation des Trophées Hosmoz 2025** à l'occasion des Rendez-vous de l'inclusion pour fédérer l'écosystème autour de projets inclusifs et innovants :
 - 55 candidatures évaluées par un Jury de 13 professionnels
 - 4 lauréats ESAT-EA & Entreprises
- **Lancement par Hosmoz et son collectif Gen'Inclusive des 1ères Portes ouvertes nationales des ESAT & EA** pour faire rayonner ces structures inclusives sur leurs territoires :
 - près de 400 structures participantes
 - 12 000 professionnels en situation de handicap mobilisés
 - 23 000 visiteurs partout en France



**Découvrez
notre bilan annuel en vidéo**